

Efter hvad ministeren oplyste, består den beløbsmæssigt største del af eksportkreditrådets virksomhed i forsikring mod tab i forbindelse med eksportkontrakter. „Tallene viser endvidere, at der forsikres i langt større omfang på de fjerntliggende markeder end på de nærmere markeder. Det er da også forståeligt, at tilskyndelsen til at tegne forsikring er størst, når forretningen afsluttes med en køber i et fjerntliggende land eller i et land, der endnu er så nyt et marked for dansk eksport, at eksportørerne er uden sikkert kendskab til de herskende økonomiske og politiske forhold. En stigning i eksporten til sådanne lande, hvortil først og fremmest udviklingslandene hører, vil derfor have tendens til i højere grad at øge eksportkreditrådets garantiansvar end salgsfremgang på de mere traditionelle markeder, hvor forholdene er så kendte for eksportørerne, at de i de fleste tilfælde ikke finder det nødvendigt at belaste forretningen med præmie til eksportkreditforsikring. Hertil kommer, at der på mange af de oversøiske markeder i reglen vil blive stillet langt større krav med hensyn til kredittidens længde, således at en forretning vil beslaglægge sin del af det samlede garantibeløb i længere tid end en forretning på de vesteuropæiske og nordamerikanske markeder.

De stigende økonomiske vanskeligheder i mange udviklingslande på grund af lave priser på de råvarer, som udgør hovedparten af eksporten fra disse lande, har forstærket interessen hos danske eksportører for at forsikre deres tilgodehavender inden for disse markeder.

Den øgede spænding i øst-vestrelationerne har naturligvis heller ikke kunnet undgå at påvirke eksportkreditforsikringens omfang.

Imidlertid er forklaringen på den kraftige stigning i eksportkreditrådets virksomhed måske også at søge i et større kendskab til eksportkreditordningen, dels gennem den offentlige omtale, som den blev genstand for under behandlingen af den nugældende lov af 1960, dels gennem den skete udsendelse af en brochure, der indeholder oplysninger om den nye forbedrede ordning. Denne brochure blev sendt til alle interesserede kredse og kan bl. a. fås i alle banker.“

Om den foreslåede, men ikke gennemførte ændring vedrørende § 6 henviste ministeren til, at det ved effektivering af ordrer på større industrianlæg eller større ingeniørarbejder ikke er ualmindeligt, at der etableres et samarbejde på tværs af landegrænserne. „Det kan f. eks. dreje sig om en dansk virksomhed, som med henblik på gennemførelse af en større entreprisekontrakt etablerer et samarbejde med andre virksomheder, udenlandske og/eller danske, i den form, at der dannes et interessentskab eller andet selskab med alle virksomhederne som deltagere. Da kontrakten i disse tilfælde sluttes med det til formålet dannede selskab, vil den danske eksportør ikke have nogen direkte fordring på køberen, men hans krav vil være afledt af selskabets fordring. Det kan også dreje sig om en fabrikant i et andet land, som til opfyldelse af en ordre på en større leverance