

**Bilag 87.****THRIGE-TITAN A/S**

Odense

Odense, den 20. oktober 1971.

I fortsættelse af møde præciseres kort som følger:

Det fremsatte lovforslags formål: at fremme produktion i byerhvervene ved nedsættelse af import og øgning af eksport.

Thrige-Titan har følgende kommentarer til lovforslaget:

Thrige-Titan og dansk industri er i høj grad baseret på leverancer af halvfabrikata fra udlandet, hvilket betyder, at importafgiften på 10 pct. rammer langt hårdere end tilsigtet. For Thrige-Titan betyder afgiften en stigning i indkøbspriser på 22 mill. kr. pr. år.

En løsning som lovforslaget med undtagelser og en vis toldrestitution inden eller uden for EFTA giver mange problemer og under alle omstændigheder øgede omkostninger (købspriser) på varer til eksport og vil derfor ikke opfylde det fremsatte lovforslags formål.

Vi foreslår derfor følgende løsning:

*Som alternativ a:*

En generel importafgift på 10 pct. (få undtagelser) og generel restitution — tilbagebetaling — subsidie - ordning på 4-6 pct. på al eksport (industri) er simplest administrerbar og giver færreste skadevirkninger (restitution pr. sag: urimelig på grund af indviklede underleverandørforhold).

*Som alternativ b:*

En udvidelse af den undtagelsesliste der ligger som bilag til det fremsatte lovforslag omfattende følgende pos. i prioritetsorden: Pos. 74.03 og 74.04 Emaljeret kobbertråd og armaturkobber.

Pos. 73.12 og 73.13 Elektroplade og dynamoplade.

Pos. 76.03 og 76.04 Aluminiumsfolie (indgår i produktionen fra 01.07.72 — forsøg gjort med danske leverandører — umuligt at fremstille i Danmark).

Pos. 84.62 Kuglelejer.

Pos. 73.15 Aksestål.

Pos. 85.26 — 32.09

59.03

59.08 — 48.01

39.01 b

Isoleringsmateriale.

Pos. 85.01 — 85.24

87.07 — 90.23

Diverse komponenter — halvfabrikata fra underleverandører.

Pos. 73.13 Korrugeret plade.

Hvis disse undtagelser ikke gøres, betyder det prisstigninger i gennemsnit på 6 pct., hvis undtagelser gøres, betyder det, at prisforhøjelser på egne producerede varer vil andrage 1-2 pct.

Prisforhøjelser vil betyde manglende konkurrenceevne på:

1. Eksportmarkederne,
2. til danske kunder, hvis produkter eksporteres.

Eksporten direkte andrager 125 mill. kr. og indirekte (salg til eksportindustrier i Danmark) 75 mill. kr., hvilket vil sige, at vor eksportkonkurrence bliver forringet med 12 mill. kr. (200 mill.  $\times$  6 pct.). Konsekvenserne heraf vil være en tilbagegang i eksporten på ca. 20 pct., svarende til en ned-